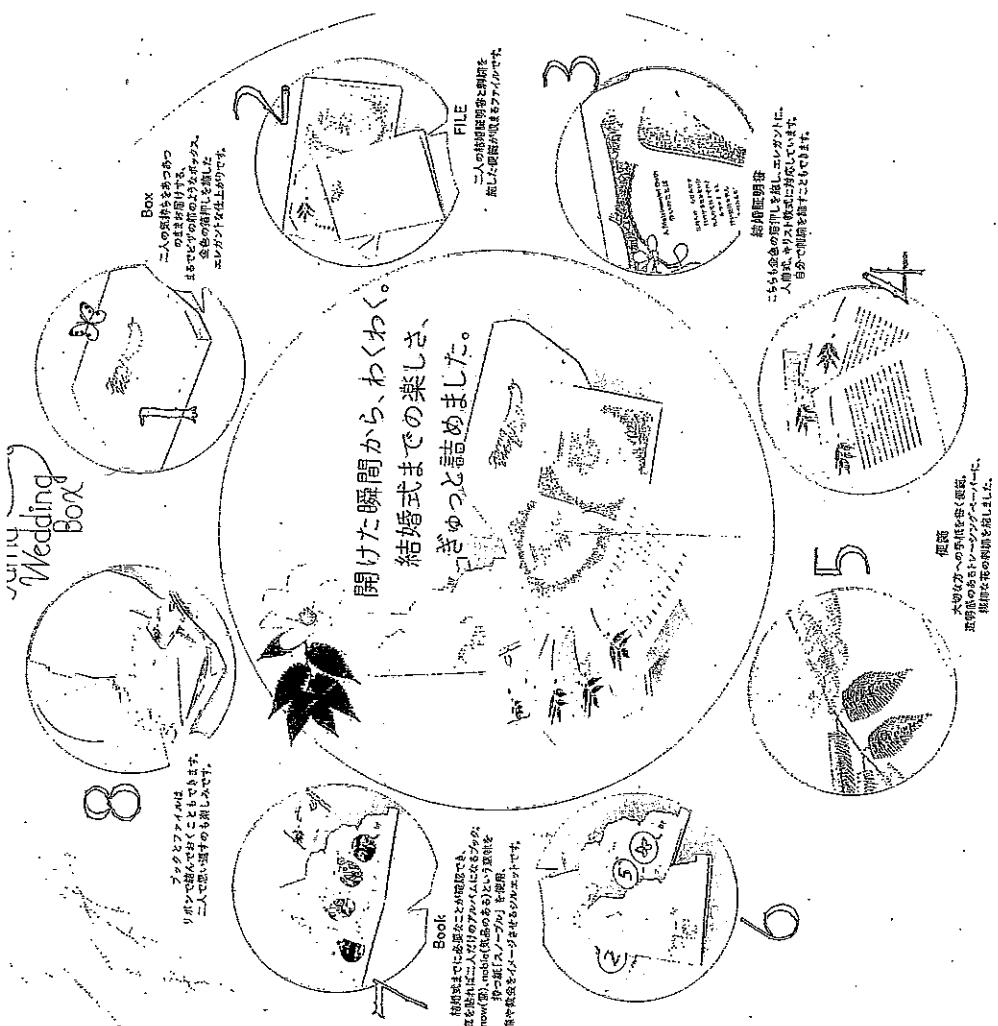


たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	14	戦略番号	3	戦略の方向番号	(1)	事業名	ウェディングシティ立川推進事業																																
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる																																						
対応する戦略の方向	(1)商工会議所や金融機関などとの連携強化や立川の都市特性を生かした創業、オンリーワンとなる産業の創出・育成、地域経済を支える中小事業者の持続的発展の支援を促進することで、地域に根ざした魅力あるしごとを創出します。																																						
事業概要	ブライダル産業を戦略的に活性化させ、エリア外への流出に歯止めをかけ市内において結婚式を挙げるカップルを増やすとともに、ブライダルをキーワードにこれまで接点等がなかった市内の多様な産業同士をつなげ、新たなにぎわいの創出や地域経済の活性化を目指します。																																						
事業実施状況	ブライダル関連産業が集積する立川市の強みを活かし、結婚式に関連する事業者で結成された「TAMAウェディング推進会」と協働しながら、「結婚式を挙げたいまち」として発信した。同推進会が作成・販売中の「Tama Wedding Box」のプロモーション、「Wedding ai」の発刊や、たちかわ楽市への参加など、各種イベントの支援を行った。																																						
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)																																						
	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="2">指標名</th> <th colspan="5">市内結婚式場の利用件数</th> <th colspan="3"></th> </tr> <tr> <th>単位</th> <th>戦略策定時の値 (25年度)</th> <th>27年度実績</th> <th>28年度実績</th> <th>29年度実績</th> <th>30年度実績</th> <th>31年度目標値</th> <th colspan="3"></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>件</td> <td>-</td> <td>-</td> <td>1,442</td> <td>2,066 (累計3,508)</td> <td>-</td> <td>4,000 2016(平成28)年度～ 2019(平成31)年度累計</td> <td colspan="3"></td> </tr> </tbody> </table>										指標名		市内結婚式場の利用件数								単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値				件	-	-	1,442	2,066 (累計3,508)	-	4,000 2016(平成28)年度～ 2019(平成31)年度累計		
指標名		市内結婚式場の利用件数																																					
単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値																																	
件	-	-	1,442	2,066 (累計3,508)	-	4,000 2016(平成28)年度～ 2019(平成31)年度累計																																	
		ウェディング推進会が実施するプロモーション活動や各種イベント事業を支援することにより、立川市の強みであるブライダル関連産業が活性化し、多摩のイメージアップと広く集客を図る事で、にぎわいの創出につなげる事ができた。																																					
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	課題	「Tama Wedding Box」の周知はまだ不十分であり、他のイベントを含め、継続的にプロモーションを支援していく必要がある。																																					
	平成30年度展開	ウェディング推進会が実施するプロモーションや各種イベントを引き続き支援し、にぎわいの創出や地域経済の活性化に繋げていく。																																					



たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	15	戦略番号	3	戦略の方向番号	(1)	事業名	創業支援事業																							
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる																													
対応する戦略の方向	(1)商工会議所や金融機関などとの連携強化や立川の都市特性を生かした創業、オンリーワンとなる産業の創出・育成、地域経済を支える中小事業者の持続的発展の支援を促進することで、地域に根ざした魅力あるしごとを創出します。																													
事業概要	市内創業支援団体(市・商工会議所・金融機関等)で発足した「たちかわ創業応援プロジェクト」において創業支援事業を実施し、創業者への周知を強化します。あわせて、コミュニティビジネスの普及啓発や創業支援を実施します。																													
事業実施状況	<ul style="list-style-type: none"> ・地域経済活性化推進員による相談窓口を181回開催し、のべ216人の相談を受けた。 ・創業希望者、創業して間もない方を対象に創業セミナーを2回実施した。 ・コミュニティビジネス普及啓発のセミナーを実施した。 ・上記セミナーの周知用に作成したチラシのほか、「たちかわ創業応援プロジェクト」で作成している広報紙を各機関に配架し、創業事業の周知を行った。 																													
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	<p>「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="2">指標名</th> <th colspan="5">相談件数</th> </tr> <tr> <th>単位</th> <th>戦略策定時の値 (25年度)</th> <th>27年度実績</th> <th>28年度実績</th> <th>29年度実績</th> <th>30年度実績</th> <th>31年度目標値</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>件</td> <td>136</td> <td>191</td> <td>146 (累計337)</td> <td>170 (累計507)</td> <td>-</td> <td>1,000 2015(平成27)年度～ 2018(平成31)年度累計</td> </tr> </tbody> </table> <p>窓口で個別相談を実施することで、相談者のニーズに合った創業支援を行うことができた。 多様なアプローチで創業関連セミナーを開催することで、創業に関心をもつ幅広い方々に「創業しやすいまち立川」をアピールすることができた。</p>									指標名		相談件数					単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値	件	136	191	146 (累計337)	170 (累計507)	-	1,000 2015(平成27)年度～ 2018(平成31)年度累計
指標名		相談件数																												
単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値																								
件	136	191	146 (累計337)	170 (累計507)	-	1,000 2015(平成27)年度～ 2018(平成31)年度累計																								
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	課題	国・都・近隣市の創業者助成制度及び創業者のニーズについて情報収集し、より効果のある創業者支援の制度設計を構築することが必要。																												
	平成30事業展開年度	三市創業支援事業協議会による、広域的な創業者支援。 たちかわ創業応援プロジェクトによる新たなセミナーの実施。 相談窓口の開設。																												

順位	開催日時	種類	事業名・事業内容	場所	対象者	申込方法	連絡先
			事業内容: 創業内閣	主催機関	担当者	申込方法	連絡先
1	常時	個別相談	創業に関する個別相談	立川市 中央図書館 Winセミナー	なし 無料	立川市 産業観光課	電話 (042-528-4317)
2	常時	個別相談	創業に関する個別相談	立川市 Winセミナー	なし 無料	創業支援センター TAMA	電話 (042-528-7786) 電話 (042-528-4317)
3	常時	個別相談	創業に関する個別相談	立川市 Winセミナー	なし 無料	創業支援センター TAMA	電話 (042-528-7786) 電話 (042-528-4317)
4	常時	個別相談	創業に関する個別相談	立川市 中央図書館 Winセミナー	なし 無料	立川商工会議所	電話 (042-527-2700)
5	常時	個別相談	創業に関する個別相談	立川市 日本政策金融公庫	なし 無料	日本政策金融公庫	電話 (042-524-4181)
6	常時	個別相談	NPOに関する個別相談	立川市 日本政策金融公庫	なし 無料	立川市社会福祉部	電話 (042-529-8323) FAX (042-529-8744)
7	常時	個別相談	NPOに関する個別相談	立川市 センター	なし 無料	市民活動センター たちかわ	電話 (042-528-4317)
8	12月9日～16日	セミナー～既創業者向けセミナー～	「T.A.F.創業セミナー」 创業後に発生する様々な問題について解説し、解決方法まで導きます。	立川市 センターアーム	なし 30名 無料	三市創業支援事業 立川市 産業観光課	電話 (042-528-4317) Mail:sangyou-t@city.tachikawa.lg.jp

*「特定創業支援事業」とは、創業者の皆様に「人材育成」「販路開拓」「人材育成」の4分野について受講いただき、市に申請すると、「認定創業者」と認められ、創業融資における優遇のほか、種々な奨励制度です。

日時等① 毎週火、金、第1、3土曜日の10時～17時 場所: 中央図書館2階ビジネス相談コーナー 日時等② 每週水曜日の13時～17時 場所: たましんWINセンター
施策2. たちかわ創業応援プロジェクト
①各種セミナー実施(特定創業支援事業あり) ※注1 ②各機関による窓口相談実施(詳細は上記) ③「たちかわ創業応援通信」の発行(隔月) ※注2

施策3. 三市創業支援事業協議会T.A.F. ※注3
各種セミナー実施(特定創業支援事業あり) ※平成29年度は13回のセミナーを実施予定
施策4. ビジネス支援ライブリーー
施策5. 立川市中小企業資金融資制度【創業資金A、B、S】
各額の貸付金が受け取れます。約1200冊の蔵書をぜひご活用ください。

施策6. 空き店舗情報サイト

立川市内の空き物件を地域別に簡単に探せるサービスです。立川市のHPから、「空き店舗情報サイト」ヒ入力して検索してください。

施策7. 商店街チャレンジャー募集事業

商店街(会)と出店者(チャレンジャー)が共同で出店計画を作成します。その後、市の審査を経て、優れたプランには奨励金の交付があります。(最優秀賞1組: 115万円、優秀賞1組: 60万円)

施策8. チャレンジショップ【コラボ】

JR立川駅南口の実店舗で最も1年間、様々な支援を受けながら経営を学んでいただき、その後は市内で独立店舗を出していただく制度です。来年度入店者の募集は11月13日(月)まで。

施策9. コミュニティビジネス支援事業

コミュニティビジネスの商知啓発、創業などに関するセミナー実施

※QRコードはこちら⇒
施策6. ～5～立川市産業振興組合運営会TEL: sangyou-t@city.tachikawa.lg.jp
施策7. 立川商工会議所 TEL: 042-527-2700
施策8. 立川市協働推進課 TEL: 042-528-4315 MAIL: kyoudousuishin@city.tachikawa.lg.jp

たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	16	戦略番号	3	戦略の方向番号	(1)	事業名	商店街空き店舗対策モデル事業							
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる													
対応する戦略の方向	(1)商工会議所や金融機関などとの連携強化や立川の都市特性を生かした創業、オンリーワンとなる産業の創出・育成、地域経済を支える中小事業者の持続的発展の支援を促進することで、地域に根ざした魅力あるしごとを創出します。													
事業概要	商店街での開店希望者と商店街が共同で事業を提案するコンペティション事業(商店街チャレンジャー募集事業)を実施し、商店街の魅力創出に寄与する店舗の誘致につなげます。													
事業実施状況	<ul style="list-style-type: none"> ・協力商店街登録数 26団体 ・出店計画書提出数 8件 ・選考対象数 8件 													
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)													
	指標名			奨励金を交付した店舗数										
	単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値							
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	店	-	1	2 (累計3)	2 (累計5)	-	10 2015(平成27)年度～ 2019(平成31)年度累計							
	課題	関係機関と協力して幅広く開店希望者に事業を周知するとともに、空き店舗の情報発信と応募を促進するために開設した「立川市空き店舗情報サイト」の周知が必要。												
平成30年度開業	平成30年度開業	各商店街への事業協力の呼びかけを行うとともに、平成28年11月に開設した空き店舗情報を発信する情報サイトのさらなる周知を図り、商店街の魅力向上につながる出店の誘致を支援する。												

立川市商店街連合会 商店街への優れた出店計画を表彰します

このように願いを持つチャレンジャーの積極的な応募をお待ちしております

15万円

出店者 (チャレンジャー) 100万円
商店街(会)15万円

最優秀賞 (1組)

60万円 チャレンジャー50万円
商店街(会)10万円

出店前に地域のことをよく知りたい
自らをもつとも活かせる地域に出店したい

地域と良い関係を築いて共存共栄していきたい

このようないいをめぐらしくしてお待ちしております

自分を活かすことができる開店場所を探す「チャレンジャー」と、商店街エリアの活性化につながる店舗の開店を望む「商店街(会)」を結びつけることを目的とした事業です。

応募するチャレンジャーの皆さんには、商店街(会)の方と共同で出店計画書を作成していただきます。

市が出店計画を募集して審査し、表彰対象となった商店街(会)とチャレンジャーに奨励金を交付します。

立川市商店街連合会のサイト <http://www.tachikawa-shoren.com>をご覧いただけます。

応募方法 (042-527-2788) でご連絡ください。



1 申し込みへマッチング

①立川市商店街連合会のウェブサイトにアクセス
<http://www.tachikawa-shoren.com>

②サイトを見て、出店したい商店街(会)を検討
サイトは随時更新しますので、掲載されている商店街(会)や掲載情報はご覧いただいた後からも変わることがあります。

③立川市商店街連合会に電話で申し込み
その際、出店したい店舗の業種と希望する出店先の商店街(会)と連絡をお伝えください。
立川市商店街連合会が該当する商店街(会)と連絡を取ります。
※複数の商店街(会)を挙げても構いませんが、出店計画書作成の時点では1つに絞ってください。

④商店街とマッチング
出店したい店舗の業種と商店街(会)が求める店舗が一致する場合は、商店街から連絡が来ます。
共同で出店計画書の作成を進めるごとに双方で合意ができます。

2 出店計画書の作成

1月31日締切

①商店街(会)と共同で出店計画書を作成
出店計画書は市商店街連合会のホームページからダウンロードしてください。
様式は立川市商店街連合会のホームページからダウンロードしてください。
※紙での送付を希望する場合はご連絡ください。
地域で成功するための情報や、商店街への波及効果などを中心に、商店街(会)のアドバイスを受けながら作成してください。

出店計画書は並行して
出店の準備は並行して
行ってください(審査
の時点で開店していく
のも構いません)。

出店計画書や店舗経営全般についての相談は、立川市
産業観光課の地域経済活性化推進課がお受けします。
また、便利な市の融資制度もあります。
詳しくは市HPをご覧いただくな、同課にお電話ください。 042-528-4317

②立川市商店街連合会に提出 (平成30年1月31日必着)

3 出店計画書の審査・表彰

2月実施予定

①専門家等からなる選考委員が出店計画書を審査
店舗の魅力・店舗の経営力安定性・商店街への波及効果などの観点から審査します

②表彰する出店計画を決定・商店街(会)に奨励金を交付
最優秀賞115万円(商店街(会)分=15万、チャレンジヤーフー分=100万)
優秀賞60万円(商店街(会)分=10万、チャレンジヤーフー分=50万)

③出店後、商店街(会)からチャレンジヤーに奨励金を交付
表彰時点ですでに出店済みの場合は、ただちに交付となります。
平成30年3月31日までに開店しなかつた場合は、表彰を取り消します。

4 フォローアップ

応募いただいたすべての方が、出店計画を練った商店街(会)のエリアアップします。
出店とその後の経営の成功につながるよう、フォローアップします。

◆商店街(会)のフォローアップ
表彰対象となつた場合はもちろん、表彰対象とならなかつた場合でも、その地域での出店を実現できるよう、商店街(会)が店舗探しや出店後の経営などに関する相談を受け付けます。

立川市の支援事業

出店後の経営についての専門的な相談は、立川市産業観光課の地域経済活性化推進員がお受けします。
出店に必要な事業資金の融資あつせん制度もあります。
詳しくは市HPをご覧いただくか、同課にお電話ください。

3042-528-4317

■チャレンジヤーの要件
チャレンジヤーは、以下のすべての要件を満たす必要があります。

- (1)個人にあつてはその方、法人にあつては当該法人に市税の滞納がないこと。
- (2)商店街に加入すること。
- (3)中小企業基本法（昭和38年法律第154号）第2条に規定する中小企業者（風俗営業等の規制及び業務の適正化等に関する法律（昭和23年法律第122号）第2条に規定する営業を行つ者を除く。）若しくは団体（政治活動又は宗教活動を行う団体を除く。）の代表者であること、又はそのような者となる予定であること。
- (4)応募する出店計画が現に市内に存する店舗を移転するものでないこと。

開拓する事業の要件

- ・出店場所は「空き店舗」（かつて店舗として利用されており、その後営業されていない状態（その状態となることが見込まれる場合も含む）の不動産）に限ります。新築の建物は「空き店舗」に含みません。
- ・平成29年3月31日現在までに不動産の賃貸借契約または取得をしている方は、チャレンジヤーになることはできません。
- ・平成29年4月1日以後であれば、審査結果を待たずして不動産の賃貸借契約または取得、開拓をしても構いません。
- ・奨励金の交付は、平成30年3月末までに開店することを条件とします。

■表彰後に控える注意事項
次に該当する場合は表彰を取り消し、すでに奨励金を交付している場合は返還していただきますので、ご注意ください。

- (1)出店計画の大幅な変更により、奨励金の交付が適当でないと認めたとき。
- (2)店舗を出店しなかつたとき。
- (3)出店した店舗を出店計画に即した店舗とみなすことができないと市長が認めたとき、またはやむを得ない事情がある場合を除いて、出店から1年以内に出店計画に即した店舗とみなすことができると市長に認めたとき。
- (4)虚偽その他不正の手段により選定されたとき。
- (5)表彰店舗の出店に当たり法令違反があつたとき。
- (6)表彰店舗の出店に当たり社会的信用を失墜させる行為があつたとき。
- (7)その他市長が必要と認めたとき。

お問い合わせ先

立川市商店街振興組合連合会 042-527-2788

たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	17	戦略番号	3	戦略の方向番号	(2)	事業名	若年者就業支援事業							
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる													
対応する戦略の方向	(2) 産学官の連携による「顔の見えるマッチング」などを通じて、立川で暮らし働くことを希望する若者と多様で魅力ある市内事業者との交流を支援することにより、市内事業者の魅力を若者に伝え、就労や職場定着を促進します。													
事業概要	若年者就労対策に取り組むNPOのノウハウを活用し、就職相談窓口の開設や適正なマッチング、就職に向けたスキルアップ等を支援します。また、地域企業との連携を図り、インターンシップの受け入れ等を行います。													
事業実施状況	専門家による随時キャリア相談、就活セミナー、インターンシップや各種就職支援機関に関する情報提供を477回実施し、延べ982名が参加した。参加申込者24名に対し、就職などの進路が決定した人數は16名であった。また、本プログラムを経て就労を開始した方には、就業状況の報告を受け、働き続けるための相談とアドバイスを行った。													
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)													
	指標名		若年者就業支援事業による進路決定者数											
単位		戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値							
人		13	18	17 (累計35)	16 (累計51)	-	80 2015(平成27)年度～ 2019(平成31)年度累計							
参加者各自が工夫と改善を繰り返して成功体験を積み上げていくプログラムを各種経験していくことで、立川で暮らす若者が、働くことへの自信をつけるとともに、働き続けるためのスキルを身に着けることができた。														
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	課題	若者の自立支援や地域経済活性化の観点から、若年者と市内中小企業とのより多くのマッチングや、庁内の関係セクションとの連携強化が引き続き必要である。												
	平成30年度の事業展開	昨年度に引き続き、参加者ごとの事情へ柔軟に対応できるように随時募集を行い、事業を継続している。												

マイチャレンジたちかわ

若者そのための就職活動応援プログラム参加者 随時募集中！

面接で自己PRできない。
今後の進路どうしよう？

就活つて
何からはじめたら
いいの？

自分に何が向いて
いるか分からない



対象：立川市内在住・在勤・在学　おおむね15～25歳

立川市近隣にお住まいの方もご相談下さい。

期間：5ヶ月間（週2日程度）

お問い合わせ：☎ 042(527) 6051

図 mc@sodateage.net 担当：渡辺、栗原

お名前（ふりがな）②年齢③居住地の連絡先（電話＆メール）をご連絡ください。

NPO法人として登録

認定

年

190-0011

立川市松町2-9-22

生駒ビル3F

立川市立川駅北口より徒歩5分

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

HP http://www.sodateage.net

MAIL mc@sodateage.net

TEL 042-527-6051

FAX 042-527-6052

E-mail mc@sodateage.net

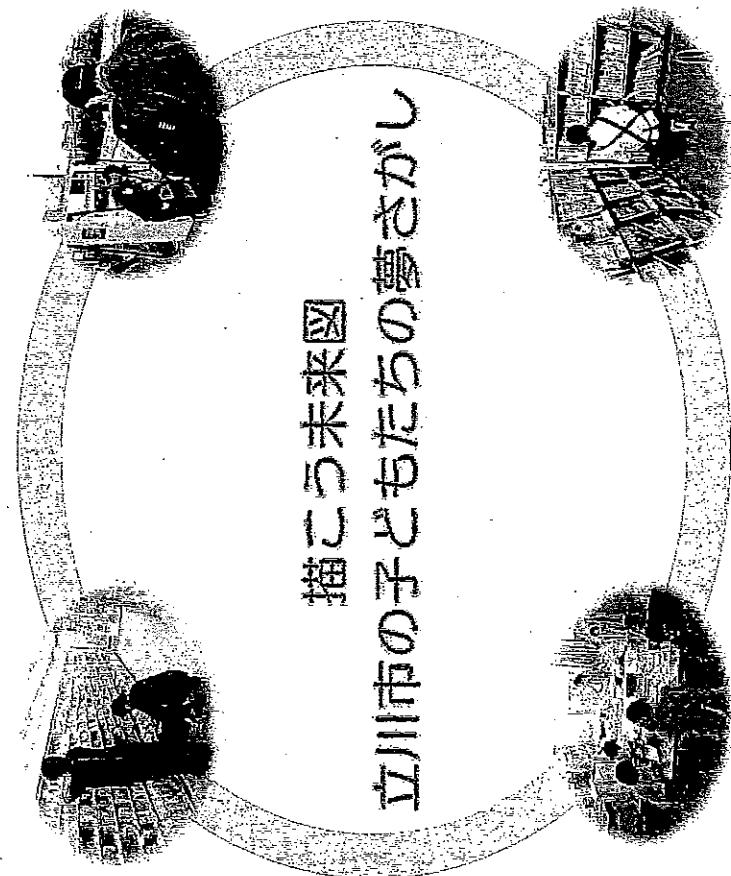
たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	18	戦略番号	3	戦略の方向番号	(3)	事業名	職場体験学習の推進							
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる													
対応する戦略の方向	(3) 小学生から高校生までの各年代に応じたキャリア教育の展開や地元事業者の素晴らしさを知つてもらう取組を推進し、児童・生徒一人ひとりの勤労観・職業観を社会全体ではぐくみ、将来の地域社会・産業を担う人材を育成します。													
事業概要	経済団体等と連携して職場体験学習の充実を図り、中学生の望ましい勤労観・職業観を育成するとともに、自己の生き方やキャリア形成を考えさせ、主体的にまちや社会とかかわり、自己実現を図ろうとする意欲や態度を培うキャリア教育を推進します。													
事業実施状況	立川市立全中学校の第2学年の生徒が、立川市内及び近隣他市の事業所において、4日または5日間の職場体験学習を行った。													
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)													
	指標名		東京都児童・生徒の学力向上を図るための調査(質問紙調査)における社会貢献の設問で肯定的な回答をした児童・生徒の割合											
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	単位	戦略策定時の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値							
	%	小学校 90.6 中学校 86.6	小学校75.1 中学校84.0	小学校73.6 中学校84.2	小学校75.2 中学校88.4	-	小学校 95.0 中学校 90.0							
中学校においては、職場体験学習だけでなく、姉妹都市中学生サミットにおける交流で、大町市の中学生とともに大町市内を見学したり、成果発表をしたりするなどの活動を通して、地域や社会に目を向ける意識が育っている。また、小中連携教育を進める中で、中学生が職場体験学習の感想や成果を小学生に伝える取組を行う中学校もあり、勤労観・職業観の育成が小学生に広がりつつある。														
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	課題	小学校における社会に貢献しようとする意識の数値が上がっていない。小中連携教育における前述のような他の手本となる取組も行われているので、立川市民科等とも関連付けてキャリア教育を充実させていくとともに、地域との触れ合いや様々な体験活動を通して視野を広げさせ、中学校における職場体験学習への期待と意欲をもたせていくことが課題である。												
	平成30年度 事業展開	職場体験学習は、5日間の実施をさらに推進する。そのため、受入事業所の開拓をハローワーク等との連携を図りながら進めていく。職場体験学習や姉妹都市中学生交流事業等での中学生の成果を小学生に伝えるなどしながら、児童・生徒に多角的な視野をもたせ、一人一人に勤労観・職業観を培っていく。												

立川市キャラリア教育Week

中学生の職場体験

立川市においては、「立川市民科」の学習等により、学校での
学習を将来役立てようと思う児童・生徒の育成を図っています。



概要・目的

＜概要＞

- 東京都教育委員会主催の「わく（Work）わく（Work）Week Tokyo（中学生の職場体験）」事業の一環として実施します。
- 中学校2年生において実施します。
- 「総合的な学習の時間」として、4日～5日間実施します。
- 各校おおむね3～4名程度の生徒が、9時～15時を自安として体験します。



＜目的＞

- ◇ 仕事を体験することにより、「望ましい勤労観や職業観」を身に付けさせます。
- ◇ 学校とは違う社会で学ぶことにより、「社会性やマナー」を身に付けさせます。
- ◇ 職場の方々やお客様、利用者等、多くの方々との関わりを通して「コミュニケーション力」を身に付けさせます。

期待される効果

2

【生徒】

- ・働くことの意義を知ることができ、働くことの大変さや素晴らしい、仕事が人々の生活にどのように役立っているかを考えるきっかけになります。
- ・人と人との関わりの大切さを学ぶことができます。
- 一人一人の大切さと、チームワークの重要さを理解するきっかけになります。
- ・挨拶や時間を守ることの大切さを学び、学校での学習や生活が、社会でどのように役立つかを考えるきっかけになります。

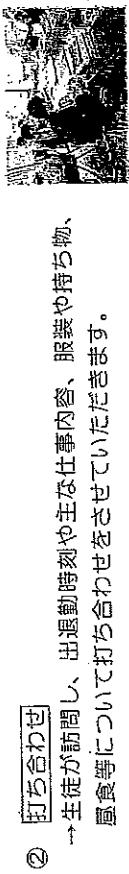
【事業所・地域】

- ・従業員の接遇の向上や今の仕事に誇りをもつなど、効率やコミュニケーション等に対する意識の向上が期待できます。
- ・地域に身近な事業所として、好感度を上げることができます。
- ・生徒の新たな一面を見出し、その後の関係作り等のきっかけになります。



受入から終了までの流れ

- ① **依頼**
→教員から職場体験の概要、日程、人数等、予定等について説明し、依頼させたいただきます。



【打ち合わせ】

- 生徒が訪問し、出退勤時刻や主な仕事内容、服装や持ち物、
昼食等について打ち合わせをさせていただきます。

③ **体験**

- 体験中、学校の教員が指導・助言や記録・確認等のために訪問します。

④ **お礼**

- 体験後、お礼状を送付または持参し、感謝の気持ちを伝えます。

5日間の実施例

【緊張の1日目】

- オリエンテーションにより体験内容を確認し、実際の体験を行う。

【覚える2日目】

- 多くの時間を体験に充て、仕事を覚え、職場の一員の自覚をもつ。

【慣れる3日目】

- 職場の方々とのコミュニケーションを図り、円滑に仕事を行う。

【考える4日目】

- 相談したり提案したりして、自ら考えて仕事を行う。

【感動の5日目】

- 4日間の体験で働く楽しさや大変さを味わったり、職場の方々にお世話をなった有り難さを感じたりすることで、感動を覚える。

5

Q & A

Q どのような仕事をさせればよいでしょうか？
A 特に危険な仕事でなければ、どのような仕事でも構いません。
その仕事の意義や大切さを説明していただき、どのような仕事でも大切な仕事であることを学ばせてください。



Q 当日の欠席や早退がある場合、どうしたらよいでしょうか？
A 欠席の場合には基本的に事前に学校から連絡がありますが、連絡がなく出勤しない場合や早退する場合は学校へ連絡してください。

Q 生徒の意欲が見られない場合、どうしたらよいでしょうか？
A 認めたり、励ましたりしながら支援していただきとともに、働くことが人の役に立つたり、社会のためにになつたりすることを教えてください。それでも改善されない場合は、学校へ連絡してください。

Q 生徒がお客様にけがをさせたり、物を壊したりした時はどうしたらよいでしょうか？
A けがの程度により、応急処置や救急車の要請をお願いします。
同時に、学校へもご連絡ください。
また、物品の破損等についても、学校へ連絡してください。

Q 活動中の生徒の写真を撮影してもよいでしょうか？
A 写真を撮影するにとどまらないが、お店のホームページや、個人のSNSに公開する場合は、必ず学校を通じて保護者の許諾を得てください。

Q 4日間や5日間のプログラムはどうやって決めればよいでしょうか？
A 別紙のプログラム例を参考に、学校と相談して決めてください。

Q この他、予期せぬ事態や判断に迷う事態が発生した場合は、遠慮なく学校へ連絡してください。必要があれば立川市教育委員会へご連絡ください。

お問い合わせ先：立川市教育委員会（電話042-523-2111 内線2497～2499）

たちかわ創生総合戦略 事業実施結果シート

整理番号	19	戦略番号	3	戦略の方向番号	(3)	事業名	地域ものづくり力発見事業				
対応する戦略名	3. 強みを輝かせ、まちで暮らし働くしごとをつくる										
対応する戦略の方向	(3) 小学生から高校生までの各年代に応じたキャリア教育の展開や地元事業者の素晴らしさを知ってもらう取組を推進し、児童・生徒一人ひとりの勤労観・職業観を社会全体ではぐくみ、将来の地域社会・産業を担う人材を育成します。										
事業概要	地域の生産現場を訪れ技術者の話を聞くことで、日本経済を支える「ものづくり」の技術力を体感し、ものづくり産業への理解を深めるとともに、職業観を育成します。										
事業実施状況	立川商工会議所が市内小学生とその保護者を対象に、夏休み期間を利用して実施。市内の紙製品の製造等を行っている工場において、工程のしくみや過程などを9組の親子が見学した。市は、広報たちかわにより事業の周知を行った。										
地方創生の観点から事業実施により得られた効果※	「たちかわ創生総合戦略」における本事業の重要業績評価指標(KPI)										
	指標名		工場見学参加組数								
単位		戦略策定期の値 (25年度)	27年度実績	28年度実績	29年度実績	30年度実績	31年度目標値				
組		15	13	17 (累計30)	9 (累計39)	-	75 2015(平成27)年度～ 2019(平成31)年度累計				
工場見学の参加者からは高い満足度を得られており、市内事業者のすぐれた技術力を知り、興味をもってもらうことで、児童の勤労観・職業観の育成に寄与した。											
上記効果に対し、地方創生の観点からの課題及び平成30年度の事業展開	課題	平成29年度より、立川商工会議所の独自事業となっているが、市としては事業の周知を効果的に行う必要がある。									
	平成30年度事業展開	引き続き、立川商工会議所の独自事業として実施されるため、市としても周知に努める。									